



LEADS

| P



Search



## LEADS ENTRANTES

Niko Reyes

¡Hola! ¿Tienen un menú veg...

Samantha Burman

Me gustaría ver el menú org...

George Fisherman

Hola, tengo una preg...

Mary Landford

¡Buenas tardes! Estoy interes...

Maya Limarto

¡Hola! Me gustaría hacer un...

Martin Wayan

## DISCUSIÓN

Aubrey Fox, Fact&Corp  
Corporate Holiday Party  
\$8000John Baker, Beauty&Best  
Webmómetro

\$1200

Chelsea Robertson, Pawnshop  
New Launch Celebration Party  
\$6000

Jessica Norris, Chalk



Kommo Partner

Daniel Hunter, Hunter's group

## FACTURA ENVIADA

Alex Parrish, Bookworm  
Holiday Party  
\$3600Hector Franklin  
Corporate Launch  
\$900Richard Kelly, CoffeePoint  
Store Grand Opening  
\$5000Jane Little, Topindustry  
New Collection Launch  
\$1300

Necesito mostrarle esto a...

Lleva tu negocio al siguiente nivel con Ventas basadas en mensajería





Gestiona todas tus conversaciones con leads y clientes desde un único lugar.

Automatiza las acciones para quitarte trabajo de los hombros y nunca más pierdas una oportunidad de venta ni dejes a un cliente colgado.

Haz crecer tu negocio con

**Kommo**

# ¿Por qué necesitas Kommo

para tu pequeña o mediana empresa?

The screenshot displays the Kommo software's user interface. On the left, a vertical sidebar features several icons with labels: Tablero, Leads, Chat, Calendario (with a red '4' badge), Listas, and Correo. The main workspace is titled 'PIPELINE' and includes a search bar labeled 'Buscar'. Below this, there are two main sections: 'LEADS ENTRANTES' and 'DISCUSIÓN'. The 'LEADS ENTRANTES' section lists incoming leads with their names and a snippet of their message. The 'DISCUSIÓN' section lists ongoing conversations with clients like Aubrey Fox, Robert Dawson, John Baker, Chelsea Robertson, and Jessica Norris, showing their names, roles, and contact details.

LEADS ENTRANTES	DISCUSIÓN
Niko Reyes ¡Hola! ¿Tienen un menú veg...	Aubrey Fox, Fact&Corp CONCEPTOS - Manual \$8000
Samantha Burman Me gustaría ver el menú org...	Robert Dawson, CommonSpace InDesignPRO \$900
George Fisherman Hola, tengo una preg...	John Baker, Beauty&Best Aerobicos S.A \$1200
Mary Landford ¡Buenas tardes! Estoy interes...	Chelsea Robertson, Pawnshop Instituto de Idiomas \$6000
Maya Limarto	Jessica Norris, Chalk

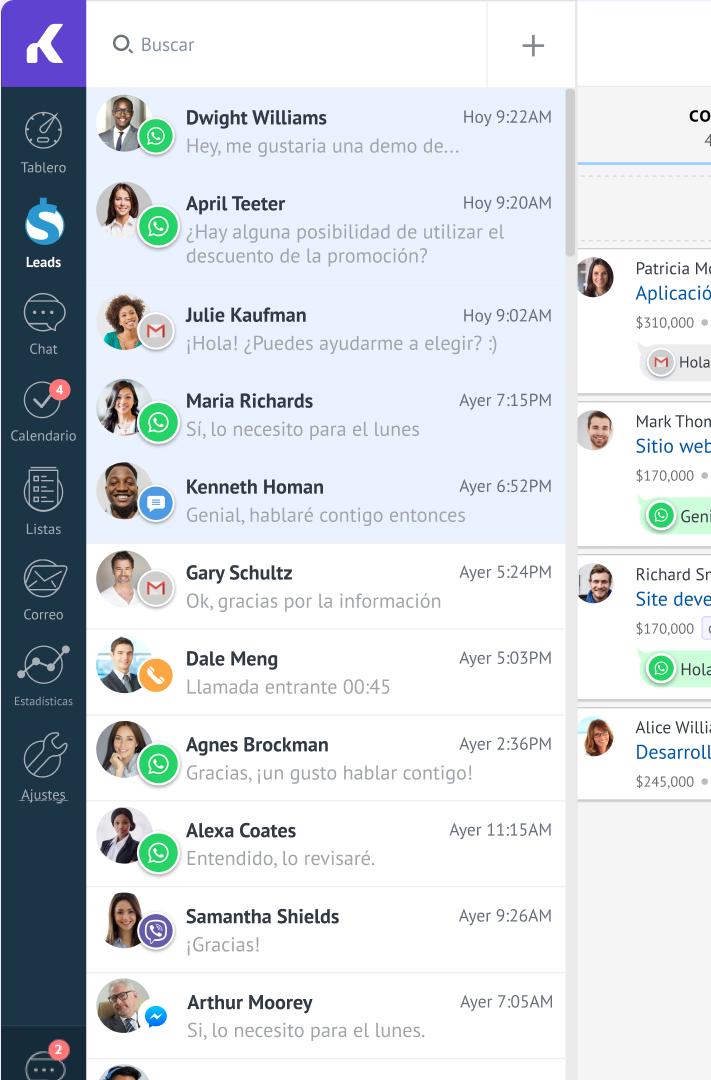
# Aplicaciones de mensajería

## Kommo

Integración completa con múltiples plataformas

Kommo agrega un nuevo conjunto de herramientas y aplicaciones de mensajería a tu arsenal y te permite optimizar tu comunicación.

- Consolida todas tus conversaciones en una sola tarjeta de prospecto.
- Accede a todas las apps e integraciones desde el mismo dispositivo.
- Utiliza plantillas y mensajes predefinidos para responder a las FAQs.
- Busca en todas las diferentes plataformas al mismo tiempo.



The image shows a screenshot of the Kommo mobile application. The top navigation bar features a search icon and a plus sign. On the left side, there is a vertical sidebar with icons for 'Tablero' (Dashboard), 'Leads', 'Chat' (with a red notification badge showing '4'), 'Calendario' (Calendar), 'Listas' (Lists), 'Correo' (Email), 'Estadísticas' (Statistics), and 'Ajustes' (Settings). The main area displays a list of messages from various contacts, each with a small profile picture and a green WhatsApp-like icon. The messages are as follows:

- Dwight Williams: Hoy 9:22AM Hey, me gustaría una demo de...
- April Teeter: Hoy 9:20AM ¿Hay alguna posibilidad de utilizar el descuento de la promoción?
- Julie Kaufman: Hoy 9:02AM ¡Hola! ¿Puedes ayudarme a elegir? :)
- Maria Richards: Ayer 7:15PM Sí, lo necesito para el lunes
- Kenneth Homan: Ayer 6:52PM Genial, hablaré contigo entonces
- Gary Schultz: Ayer 5:24PM Ok, gracias por la información
- Dale Meng: Ayer 5:03PM Llamada entrante 00:45
- Agnes Brockman: Ayer 2:36PM Gracias, ¡un gusto hablar contigo!
- Alexa Coates: Ayer 11:15AM Entendido, lo revisaré.
- Samantha Shields: Ayer 9:26AM ¡Gracias!
- Arthur Moorey: Ayer 7:05AM Si, lo necesito para el lunes.

At the bottom of the screen, there is a red notification badge with the number '2'.



WhatsApp



FB Messenger



Instagram



Wechat



Telegram



Skype



Viber



Slack

# Integra múltiples herramientas y plataformas

Apps de mensajería



FB Ads



Google Ads



Google  
Analytics



Mailchimp



Gmail



Formstack



Active  
Campaign



Asterisk



Mandrill



RingCentral



Unbounce



WordPress



Twilio



zoom



Aircall

# Integra múltiples herramientas y plataformas

Marketing, captura de clientes potenciales, emails, teléfono, video ¡y más!

# Automatización de ventas

## Kommo

¡Pon tus ventas en modo automático!

The screenshot shows a user interface for lead management. On the left, there's a sidebar with names like Anna Burman, Daniel Lang, Mane, and George. The main area displays a grid of leads and clients. Each entry includes a small profile picture, a name, and a green circular icon with a white letter (e.g., W, S, G, M) followed by a dollar amount.

Nombre	Interacciones	Última actividad
Martin Wayan	\$1,538	2023-09-01 10:00 AM
Desiree Green	\$400	2023-09-01 10:00 AM
Julia Steinfield	\$2,151	2023-09-01 10:00 AM
Ben Rockwell	\$7,852	2023-09-01 10:00 AM
Phoebe Lang	\$5,800	2023-09-01 10:00 AM
Maya Limarto	\$743	2023-09-01 10:00 AM
George Shields	\$1,550	2023-09-01 10:00 AM

El Embudo Digital de Kommo te permite ampliar tus horizontes operativos.

- Automatiza por completo el seguimiento y desarrollo de leads, envía correos electrónicos y mensajes de texto y chatea con los prospectos automáticamente.
- Establece tareas para ti o tu equipo y realiza un seguimiento de cada interacción y tarea pendiente.
- Mantén a sus prospectos y clientes avanzando automáticamente, guiándolos sin esfuerzo a través de tu embudo de ventas.

# Trabajo en equipo

## Kommo

Capacita tu equipo para colaborar mejor

Administra tu carga de trabajo de forma más rápida y colaborativa mediante el embudo de ventas y la mensajería de equipo integrada.

- Verifica el progreso y el estado de las tareas y oportunidades de venta.
- Comunícate a la velocidad de la luz con tus colegas sin salir de la aplicación, incluso desde tu teléfono.
- Mantén al equipo organizado y enfocado en el objetivo.
- Observa el panorama general en términos de tus actividades de ventas.

Feb 24, 2023

 02/24/2020 3:10 PM Niko Reyes  
¡Hola! ¿Cómo estás?

 02/24/2023 3:10 PM Daniel a Sophia  
¿Terminaste el menú vegano?

 02/24/2023 3:10 PM Sophia a Daniel  
Ella está trabajando en ello ahora mismo.

 Hoy 4:00 PM para Sophia  
**★ Enviar menú vegano**

[Chat a Niko Reyes \(WhatsApp\)](#): Seguro que sí, Niko. Puedo enviarte el menú

**ENVIAR**

# Creador de chatbots

## Kommo

Proporciona un servicio de atención al cliente superior utilizando IA

Podemos ayudarte a implementar un Chatbot con IA para ayudar a responder a tus clientes.

- Responde instantáneamente a sus preguntas más típicas, mantén a los clientes potenciales comprometidos y olvídate de copiar y pegar.
- Mejora tu tiempo de respuesta y disponibilidad haciendo que el bot responda mientras no estás.
- Entrega la conversación a tu equipo cuando ya no se necesite el bot o cuando la pregunta requiera un abordaje más complejo.



# Beneficios solo para ti

Compra:

6 meses

8 meses

10 meses

18 meses

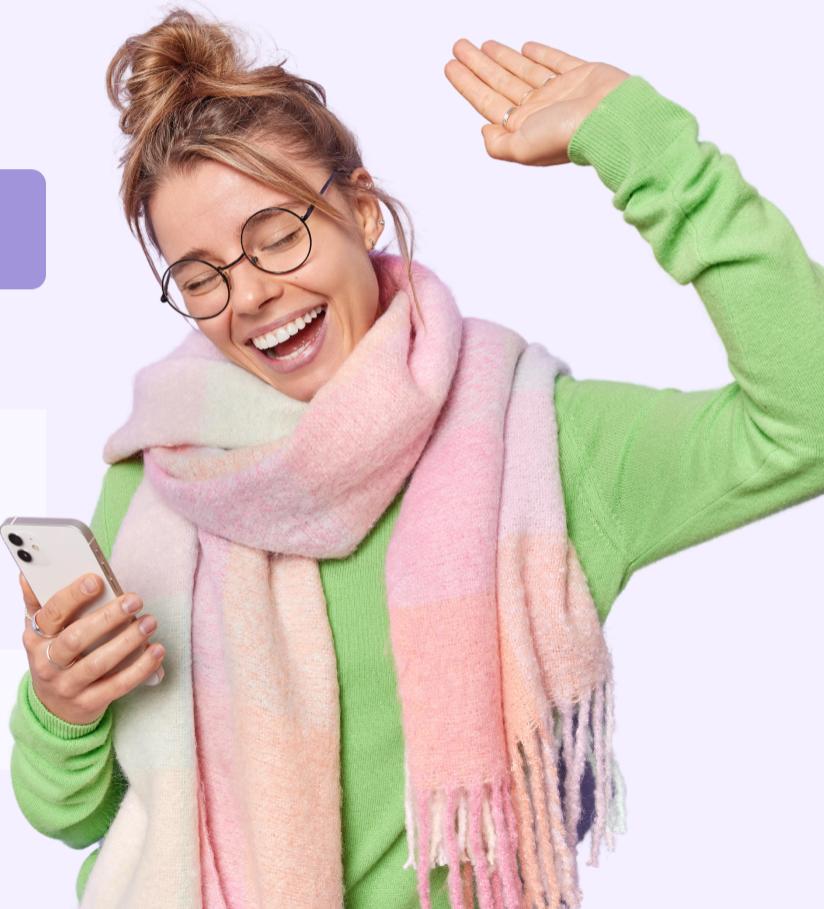
Adquiere gratis:

+1 mes

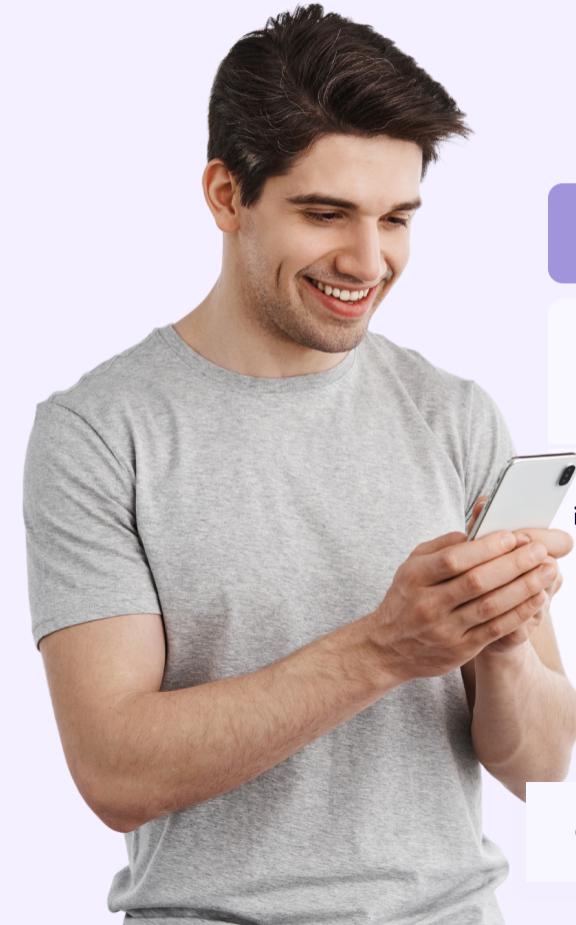
+2 meses

+3 meses

+7 meses



# Tu plan perfecto



## Básico

**15 USD**  
por usuario por mes

Embudo de ventas, integraciones de mensajería y correo electrónico, chat en vivo, soporte, REST-API, certificado SSL, copia de seguridad de datos, análisis de Google y más.

## Avanzado

**25 USD**  
por usuario por mes

Características del Plan Básico  
+  
Salesbot, automatizaciones, KPIs y plan de ventas, pronósticos, análisis de llamadas, webhooks, widgets y más.

## Empresarial

**45 USD**  
por usuario por mes

Características del Plan Avanzado  
+  
Lead Scoring, copia de seguridad periódica con archivo enviado por correo electrónico, seguimiento de la actividad y duplicación del espacio de almacenamiento.

Contáctanos: Marcelo Campaña | +56 9 98727028 | marcelo.campana@webmometro.com | [www.webmometro.com](http://www.webmometro.com)