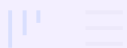


LEADS



Search



## LEADS ENTRANTES

Niko Reyes

¡Hola! ¿Tienen un menú veg...

Samantha Burman

Me gustaría ver el menú org...

George Fisherman

Hola, tengo una preg...

Mary Landford

¡Buenas tardes! Estoy interes...

Maya Limarto

¡Hola! Me gustaría hacer un...

Martin Wayan

## DISCUSIÓN



Aubrey Fox, Fact&Corp  
Corporate Holiday Party  
\$8000



John Baker, Beauty&Best  
CommonSpace



Chelsea Robertson, Pawnshop  
New Launch Celebration Party  
\$1200



Jane Little, Topindustry  
New Collection Launch  
\$6000



Jessica Norris, Chalk



Daniel Hunter, Hunter's group

## FACTURA ENVIADA



Alex Parrish, Bookworm  
Holiday Party  
\$3600



Hector Franklin  
Corporate Launch  
\$900



Richard Kelly, CoffeePoint  
Store Grand Opening  
\$5000



Jane Little, Topindustry  
New Collection Launch  
\$1500



Necesito mostrarle esto a...



Lleva tu negocio al siguiente nivel con Ventas basadas en mensajería



Kommo Partner



Gestiona todas tus conversaciones con leads y clientes desde un único lugar.

Automatiza las acciones para quitarte trabajo de los hombros y nunca más pierdas una oportunidad de venta ni dejes a un cliente colgado.

Haz crecer tu negocio con  
**Kommo**

# ¿Por qué necesitas **Kommo**

para tu pequeña o mediana empresa?

The screenshot displays the Kommo dashboard. On the left is a dark sidebar with navigation icons: a clock for 'Tablero', a blue 'S' for 'Leads', a speech bubble for 'Chat', a calendar for 'Calendario', a list icon for 'Listas', and an envelope for 'Correo'. The main area is titled 'PIPELINE' and includes a search bar labeled 'Buscar'. It is divided into two columns: 'LEADS ENTRANTES' and 'DISCUSIÓN'. The 'LEADS ENTRANTES' column lists five leads with their names, profile pictures, and initial messages. The 'DISCUSIÓN' column shows the conversation history for each lead, including their names, company names, and prices.

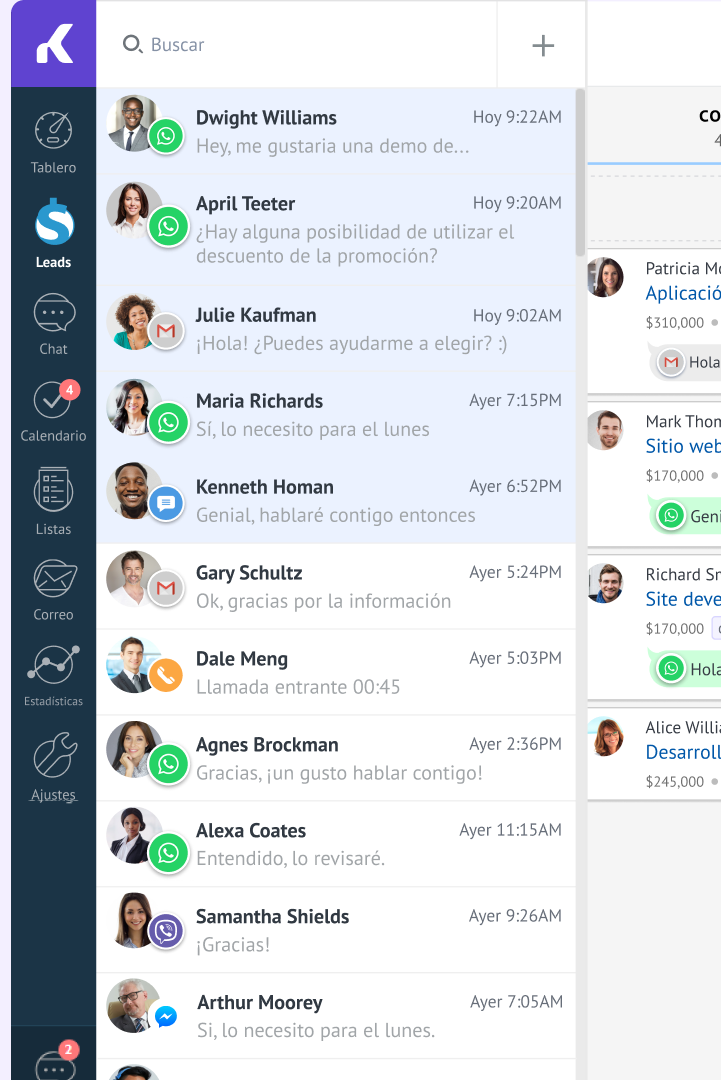
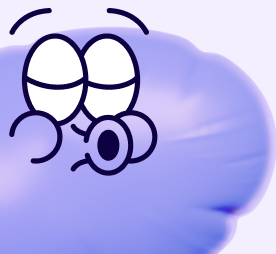
LEADS ENTRANTES	DISCUSIÓN
<b>Niko Reyes</b> ¡Hola! ¿Tienen un menú veg...	<b>Aubrey Fox, Fact &amp; Corp</b> <b>CONCEPTOS - Manual</b> \$8000
<b>Samantha Burman</b> Me gustaría ver el menú org...	<b>Robert Dawson, CommonSpace</b> <b>InDesignPRO</b> \$900
<b>George Fisherman</b> Hola, tengo una preg...	<b>John Baker, Beauty&amp;Best</b> <b>Aerobicos S.A</b> \$1200
<b>Mary Landford</b> ¡Buenas tardes! Estoy interes...	<b>Chelsea Robertson, Pawnshop</b> <b>Instituto de Idiomas</b> \$6000
<b>Maya Limarto</b>	<b>Jessica Norris, Chalk</b>

# Aplicaciones de mensajería Kommo

## Integración completa con múltiples plataformas

Kommo agrega un nuevo conjunto de herramientas y aplicaciones de mensajería a tu arsenal y te permite optimizar tu comunicación.

- Consolida todas tus conversaciones en una sola tarjeta de prospecto.
- Accede a todas las apps e integraciones desde el mismo dispositivo.
- Utiliza plantillas y mensajes predefinidos para responder a las FAQs.
- Busca en todas las diferentes plataformas al mismo tiempo.





WhatsApp



FB Messenger



Instagram



Wechat



Telegram



Skype



Viber



Slack



# Integra múltiples herramientas y plataformas

Apps de mensajería



FB Ads



Google Ads



Google Analytics



mailchimp

Mailchimp



Gmail



Formstack



Active Campaign



Asterisk



Mandrill



RingCentral



Unbounce



WordPress



Twilio



zoom



Aircall










# Integra múltiples herramientas y plataformas

Marketing, captura de clientes potenciales, emails, teléfono, video ¡y más!

# Automatización de ventas Kommo

¡Pon tus ventas en modo automático!

CONTACTOS	CONTACTOS INICIALES	DESECUADOR
na Burman	 <b>Martin Wayan</b> \$1,538	 <b>Desiree Green</b> \$400
ang rdes	 <b>Julia Steinfield</b> \$2,151	 <b>Ben Rockwell</b> \$7,852
Mane pregunta	 <b>Phoebe Lang</b> \$5,800	 <b>Maya Limarto</b> \$743
oyd es disponible...	 <b>George Shields</b> \$1,550	
yes		

El Embudo Digital de Kommo te permite ampliar tus horizontes operativos.

- Automatiza por completo el seguimiento y desarrollo de leads, envía correos electrónicos y mensajes de texto y chatea con los prospectos automáticamente.
- Establece tareas para ti o tu equipo y realiza un seguimiento de cada interacción y tarea pendiente.
- Mantén a sus prospectos y clientes avanzando automáticamente, guiándolos sin esfuerzo a través de tu embudo de ventas.

# Trabajo en equipo Kommo

Capacita tu equipo para colaborar mejor

Administra tu carga de trabajo de forma más rápida y colaborativa mediante el embudo de ventas y la mensajería de equipo integrada.

- Verifica el progreso y el estado de las tareas y oportunidades de venta.
- Comunícate a la velocidad de la luz con tus colegas sin salir de la aplicación, incluso desde tu teléfono.
- Mantén al equipo organizado y enfocado en el objetivo.
- Observa el panorama general en términos de tus actividades de ventas.

Feb 24, 2023



02/24/2020 3:10 PM Niko Reyes  
¡Hola! ¿Cómo estás?



02/24/2023 3:10 PM Daniel a Sophia  
¿Terminaste el menú vegano?



02/24/2023 3:10 PM Sophia a Daniel  
Ella está trabajando en ello ahora mismo.



Hoy 4:00 PM para Sophia  
★ **Enviar menú vegano**

[Chat](#) a [Niko Reyes \(WhatsApp\)](#): Seguro que sí, Niko. Puedo enviarte el menú

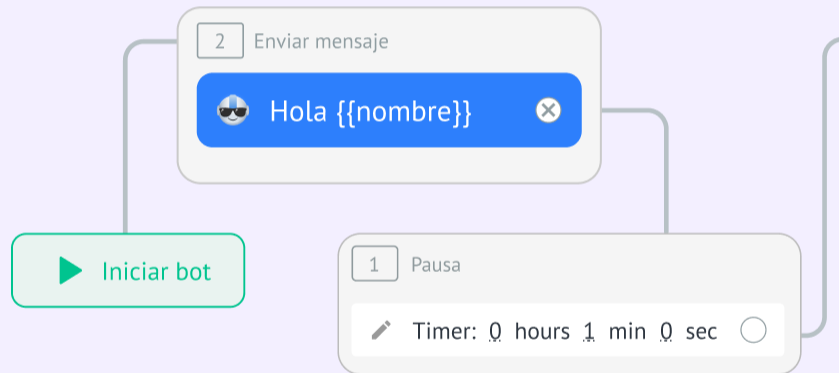
ENVIAR

# Creador de chatbots Kommo

Proporciona un servicio de atención al cliente superior utilizando IA

Podemos ayudarte a implementar un Chatbot con IA para ayudar a responder a tus clientes.

- Responde instantáneamente a sus preguntas más típicas, mantén a los clientes potenciales comprometidos y olvídate de copiar y pegar.
- Mejora tu tiempo de respuesta y disponibilidad haciendo que el bot responda mientras no estás.
- Entrega la conversación a tu equipo cuando ya no se necesite el bot o cuando la pregunta requiera un abordaje más complejo.





# Beneficios solo para ti

Compra:

Adquiere gratis:

6 meses

+1 mes

8 meses

+2 meses

10 meses

+3 meses

18 meses

+7 meses



# Tu plan perfecto

## Básico

**15USD**

por usuario por mes

Embudo de ventas, integraciones de mensajería y correo electrónico, chat en vivo, soporte, REST-API, certificado SSL, copia de seguridad de datos, análisis de Google y más.

## Avanzado

**25USD**

por usuario por mes

Características del Plan Básico  
+  
Salesbot, automatizaciones, KPIs y plan de ventas, pronósticos, análisis de llamadas, webhooks, widgets y más.

## Empresarial

**45USD**

por usuario por mes

Características del Plan Avanzado  
+  
Lead Scoring, copia de seguridad periódica con archivo enviado por correo electrónico, seguimiento de la actividad y duplicación del espacio de almacenamiento.

Contáctanos: Marcelo Campaña | +56 9 98727028 | [marcelo.campana@webmometro.com](mailto:marcelo.campana@webmometro.com) | [www.webmometro.com](http://www.webmometro.com)